

Uw factuur aan een particulier kan na één jaar al verjaard zijn

Sinds 1 oktober 2024 toetst de rechter zelf of uw vordering tegen een consument verjaard is. Het Grondwettelijk Hof legt op 18 juni 2026 uit waar de grens ligt.

Feitelijk bestuurder aansprakelijk voor het hele tekort

Nooit zaakvoerder, wel volmacht op de rekeningen. Cassatie verwerpt op 27 maart 2026 zijn voorziening: hij draagt het volledige tekort van 38.893,34 euro.

Een business angel is gewoon bestuurder

Bestuurdersaansprakelijkheid raakt ook de investeerder met een bestuurszitje: een business angel wordt afgerekend als bestuurder. Vonnis 5 augustus 2026.

De vijf vragen die u stelt voor u een franchisecontract tekent

De wet geeft u een maand voor u een franchisecontract tekent. Vijf vragen die in die periode thuishoren: over het PID, de bedenktijd en de royalties.

Uw klant betaalt niet: welke signalen wijzen op een onderneming in moeilijkheden?

Een onbetaalde factuur is vaak niet het eerste teken dat het bij uw klant misloopt. Wie als schuldeiser vroeg de signalen herkent dat een onderneming in moeilijkheden verkeert, kan sneller schakelen en zijn vordering beter beschermen dan wie wacht tot het te laat is.

Welke signalen ziet u als leverancier zelf het eerst?

- Betalingen die stelselmatig later komen
- Vragen om langere betalingstermijnen of afbetalingsplannen
- Bestellingen die kleiner worden terwijl de vraag om krediet groeit

- Communicatie die trager of ontwijkender wordt
- Wisselende contactpersonen voor betalingen

Volgt u uw klanten structureel op via handelsinformatie?

Diensten zoals Graydon of Companyweb laten toe om de kredietwaardigheid van een klant te checken, en bieden ook monitoring aan: u wordt automatisch verwittigd zodra er iets verandert aan het risicoprofiel van een onderneming waarmee u zaken doet. Ook wij zetten die handelsinformatie zelf in bij het opvolgen van dossiers: voor klanten met een groter openstaand risico raden we aan hen structureel op te volgen, in plaats van pas te reageren wanneer een factuur al onbetaald blijft.

Bent u opdrachtgever of aannemer in de bouw-, bewakings- of vleessector? Check de inhoudingsplicht.

Doet u als opdrachtgever of aannemer een beroep op een aannemer of onderaannemer voor werken in de bouw-, bewakings- of vleessector, dan moet u nagaan of die sociale of fiscale schulden heeft bij de RSZ of de FOD Financiën. Heeft uw contractant zulke schulden, dan moet u een deel van de factuur inhouden en doorstorten, en bent u anders hoofdelijk aansprakelijk voor die schulden. Die informatie is zelf raadpleegbaar via checkinhoudingsplicht.be, en is meteen ook een vroeg signaal dat uw contractant er financieel niet goed voor staat.

Wat kan uw advocaat voor u nagaan?

Bepaalde informatie is niet rechtstreeks door u zelf raadpleegbaar. Zo heeft u als schuldeiser geen algemene toegang tot het Centraal Bestand van Berichten van Beslag: dat kan enkel via een advocaat, gerechtsdeurwaarder, notaris of schuldbemiddelaar geraadpleegd worden, en toont of er al beslag ligt op het vermogen van uw klant. Die informatie is

vaak beslissend om te bepalen of een verdere procedure nog zin heeft, of of u beter snel schakelt.

Wat is de rol van de Kamer voor Ondernemingen in Moeilijkheden (KOIM)?

De KOIM van de ondernemingsrechtbank houdt zicht op ondernemingen die er financieel slecht voor staan, onder meer via officiële knipperlichten zoals achterstallige RSZ-bijdragen of btw. Duiken er genoeg signalen op, dan wordt de onderneming opgeroepen om zich hierover te verantwoorden. Dat onderzoek verloopt vertrouwelijk, met gesloten deuren: als schuldeiser bent u daar normaal niet van op de hoogte.

In de praktijk heeft de opgeroepen onderneming er alle belang bij om op de zitting al concrete stappen te kunnen voorleggen, vaak in de vorm van afbetalingsakkoorden die intussen al met een of meerdere schuldeisers onderhandeld zijn. Wordt u als schuldeiser bij zo'n onderhandeling betrokken, dan biedt dat vaak een reëler perspectief op betaling dan een geïsoleerde procedure.

Wat kan u zelf doen zodra u een signaal opmerkt?

- Vraag bij voorkeur contante betaling voor nieuwe leveringen
- Overweeg zekerheden te vragen bij verdere leveringen
- Schakel tijdig een advocaat in om uit te zoeken hoever het met uw klant staat, en welke aanpak, minnelijk of gerechtelijk, het meest kans op betaling biedt

Waarom een persoonlijke aanpak het verschil maakt

Een geautomatiseerde incasso-app stuurt iedere wanbetaler dezelfde herinnering op hetzelfde vaste moment. Dat werkt voor een deel van de dossiers, maar niet voor de klant met wie u al jaren zaken doet, of de vordering waarbij snelheid en de juiste toon het verschil maken tussen betaald krijgen en een verloren zaak. Wij screenen elke debiteur uitgebreid en

bekijken elk dossier persoonlijk: wij wegen af welke aanpak, minnelijk of gerechtelijk, het meest kans op betaling biedt, en houden daarbij ook de relatie met uw klant in het oog. Heeft u een advocaat nodig die u op persoonlijke wijze bijstaat?

Besluit

Hoe vroeger u een signaal herkent, hoe meer opties u nog heeft om uw vordering te beschermen. Sommige informatie kan u zelf inschatten of opvolgen via handelsinformatie, voor andere heeft u een advocaat nodig die de juiste kanalen kan raadplegen. Heeft u een klant waarbij u twijfelt, of een openstaande vordering die aandacht vraagt? [Interius Advocaten](#) helpt u de juiste stap te bepalen.

Automatische kwijtschelding restschulden na faillissement: wat betekent de schone lei?

Sinds 1 september 2023 wordt kwijtschelding van restschulden na faillissement automatisch toegekend aan natuurlijke personen. Ontdek wat de schone lei precies betekent, welke schulden verdwijnen en welke uitzonderingen gelden.

Mag een vennootschap haar eigen overname financieren?

Bij een overname draait veel om financiering. Hoe verzamelt een koper voldoende middelen om aandelen van een onderneming over te nemen? Naast eigen kapitaal en bankleningen bestaat er vandaag nog een andere piste: de vennootschap zelf kan onder bepaalde voorwaarden bijdragen aan de financiering van haar overname.

Dat mechanisme staat bekend als **financiële steunverlening** en biedt sinds de invoering van het Belgische vennootschapsrecht nieuwe mogelijkheden.



Een slimme overnamestructuur begint met de juiste juridische basis. Financiële steunverlening kan daarbij een waardevol instrument zijn.

Wat houdt financiële steunverlening in?

Financiële steunverlening betekent dat een vennootschap financiële middelen ter beschikking stelt aan een partij die haar aandelen wil verwerven.

Dat kan bijvoorbeeld via:

- een lening;

- een voorschot;
- het verstrekken van zekerheden zoals een pand of hypotheek.

Met andere woorden: de onderneming ondersteunt rechtstreeks of onrechtstreeks de financiering van haar eigen overname.

Van strikt verbod naar gecontroleerde mogelijkheid

Lange tijd was financiële steunverlening in België vrijwel verboden. De wetgever wilde voorkomen dat ondernemingen hun vermogen zouden uithollen om aandeelhouderswissels mogelijk te maken.

Met het **Wetboek van Vennootschappen en Verenigingen (WVV)** kwam daar verandering in. Vandaag geldt niet langer een absoluut verbod, maar wel een systeem waarbij financiële steunverlening mogelijk is binnen duidelijke wettelijke grenzen.

Dat geeft ondernemingen en overnamepartijen meer flexibiliteit.

Wanneer is het toegelaten?

Financiële steunverlening is enkel toegestaan wanneer bepaalde voorwaarden worden nageleefd.

- **Goedkeuring door aandeelhouders:** De algemene vergadering moet vooraf akkoord gaan met de verrichting.
- **Beoordeling door het bestuur:** Het bestuursorgaan moet motiveren waarom de transactie verantwoord is en welke impact deze heeft op de financiële gezondheid van de vennootschap.
- **Financiële draagkracht:** De onderneming moet voldoende solvabel en liquide blijven na de transactie. De steun mag de continuïteit van de onderneming niet in gevaar brengen.

Waarom wordt dit steeds relevanter?

In de praktijk kan financiële steunverlening een belangrijk hulpmiddel zijn bij:

- management buy-outs;

- familiale overdrachten;
- KMO-overnames;
- transacties met beperkte externe financiering.

Het kan de nood aan zware bankfinanciering verlagen en een overnamestructuur efficiënter maken.

Voorzichtigheid blijft noodzakelijk

Hoewel de regelgeving soepeler is geworden, blijft financiële steunverlening een juridisch gevoelig onderwerp.

Een foutieve toepassing kan leiden tot:

- aansprakelijkheid van bestuurders;
- betwistingen door schuldeisers;
- financiële risico's voor de onderneming.

Een correcte analyse vooraf blijft dus essentieel.

Conclusie

Financiële steunverlening heeft haar reputatie als verboden techniek grotendeels achter zich gelaten. Vandaag kan een vennootschap onder strikte voorwaarden bijdragen aan de financiering van haar eigen overname.

Voor ondernemers creëert dat extra flexibiliteit bij overnames, maar de juridische spelregels blijven cruciaal. Wie deze techniek wil inzetten, doet er goed aan zich vooraf degelijk te laten adviseren.

Overweeg je een overname of wil je nagaan of financiële steunverlening in jouw situatie mogelijk is? De specialisten van [Interius Advocaten](#) staan klaar om je te begeleiden met praktisch en strategisch juridisch advies op maat.

Aandeelhoudersovereenkomst: dé onmisbare ruggengraat binnen ondernemingen met meerdere aandeelhouders

Zolang alles goed gaat, lijkt een aandeelhoudersovereenkomst overbodig. Maar wat als er meningsverschillen ontstaan? Door vooraf duidelijke afspraken te maken, bescherm je niet alleen je onderneming, maar ook de relatie tussen aandeelhouders.

Wat is een aandeelhoudersovereenkomst?

Een aandeelhoudersovereenkomst is een juridisch contract tussen aandeelhouders waarin afspraken worden vastgelegd over hun onderlinge samenwerking en de werking van de vennootschap.

In tegenstelling tot statuten is deze overeenkomst niet openbaar, waardoor je flexibel en vertrouwelijk maatwerk kan creëren.

Waarom is een aandeelhoudersovereenkomst cruciaal?

Een aandeelhoudersovereenkomst is geen wettelijke verplichting, maar wel een slimme zet.

- Voorkomt conflicten door duidelijke regels rond beslissingen en verantwoordelijkheden
- Waarborgt continuïteit bij exit, overname of onverwachte situaties
- Creëert stabiliteit en vertrouwen tussen aandeelhouders
- Biedt flexibiliteit waar statuten tekortschieten

Kort gezegd: je legt afspraken vast wanneer alles goed gaat, zodat je problemen vermijdt wanneer het moeilijk wordt.



Een
aandeelhoudersovereenkomst
is een flexibel en
vertrouwelijk juridisch
contract waarin
aandeelhouders duidelijke
afspraken maken over
samenwerking, besluitvorming
en werking van de
onderneming.

Wat moet er zeker in staan?

Elke overeenkomst is maatwerk, maar deze elementen zijn essentieel:

1. **Besluitvorming en stemrechten:** Wie beslist wat? En met welke meerderheid? Duidelijkheid voorkomt discussies.
2. **Overdracht van aandelen:** Regels rond verkoop, voorkooprechten en goedkeuring beschermen de controle over je bedrijf.
3. **Winstverdeling en financiering:** Afspraken over dividenden en kapitaal zorgen voor transparantie.
4. **Exit en uittreding:** Wat als een aandeelhouder wil stoppen? Denk aan waardebepaling en exitmechanismen.
5. **Conflictoplossing:** Voorzie procedures om geschillen efficiënt op te lossen.
6. **Concurrentie en vertrouwelijkheid:** Bescherm je onderneming tegen interne risico's.

Wanneer stel je ze best op?

Idealiter bij de oprichting, wanneer alle neuzen in dezelfde richting staan.

Maar ook bij belangrijke momenten zoals een kapitaalronde, overname of herstructurering is het aangewezen om (opnieuw) afspraken vast te leggen.

Lees ook: [Een business angel is gewoon bestuurder](#). Waarom een bestuurszitje na een kapitaalronde de volle bestuurdersaansprakelijkheid meebrengt (Orb. Gent 5 augustus 2026). Meer achtergrond leest u op onze pagina over [bestuurdersaansprakelijkheid](#).

Besluit: voorkomen is beter dan genezen

Een aandeelhoudersovereenkomst is dé basis voor een duurzame samenwerking. Zonder duidelijke afspraken kunnen kleine meningsverschillen snel escaleren. Met een goed uitgewerkte overeenkomst bouw je aan zekerheid, stabiliteit en groei.

Klaar om je aandeelhoudersovereenkomst waterdicht te maken?

Bij [Interius Advocaten](#) begeleiden we je van A tot Z bij het opstellen van een doordachte aandeelhoudersovereenkomst op maat van jouw onderneming.

Een aandeelhoudersovereenkomst is misschien geen verplichting, maar wel een cruciale bouwsteen voor een stabiele en transparante samenwerking. Door vandaag duidelijke afspraken vast te leggen, vermijd je morgen conflicten en onzekerheid.

Wij zorgen ervoor dat jouw overeenkomst:

- juridisch sluitend is
- perfect aansluit bij jouw specifieke situatie
- toekomstige risico's maximaal beperkt

Heb je vragen over het opstellen van een aandeelhoudersovereenkomst of wil je zeker zijn dat je niets over het hoofd ziet?

Neem vandaag nog contact op met [Interius Advocaten](#) en bouw met vertrouwen aan de toekomst van je onderneming.

RINK: samen bouwen aan een sterker industrie- en KMO-beleid in Aalst

Ondernemen staat nooit stil. Bedrijven worden vandaag geconfronteerd met snelle technologische evoluties, veranderende regelgeving en maatschappelijke uitdagingen zoals mobiliteit, ruimtegebruik en digitalisering. Precies daarom is een nauwe dialoog tussen ondernemers, experts en beleid cruciaal.

Met die ambitie richtte de Stad Aalst recent de **Raad voor Industrie en KMO (RINK)** op: een nieuwe expertenraad die het lokale industrie- en KMO-beleid toekomstgericht wil versterken.

Wat is RINK?

RINK bestaat uit 18 geëngageerde experts uit verschillende domeinen die tijdens de komende legislatuur zullen meedenken over het economisch beleid van de stad. De raad focust op thema's die ondernemers elke dag raken:

- groei en innovatie
- een gezond ondernemersklimaat

- mobiliteit en werkgelegenheid
- ruimte voor industrie
- digitalisering, maakindustrie, gezondheid en zorg

Het doel is duidelijk: internationale trends en uitdagingen vertalen naar concrete, haalbare acties op lokaal niveau, met oog voor zowel grote industriële spelers als KMO's.



Met de oprichting van de Raad voor Industrie en KMO (RINK) zet Stad Aalst volop in op een toekomstgericht industrie- en KMO-beleid. Onder voorzitterschap van Freek Van Neck brengt de expertenraad ondernemers, beleid en expertise samen rond innovatie, mobiliteit en ondernemerschap.

Freek Van Neck als voorzitter

Aan het hoofd van RINK staat Freek Van Neck, die als voorzitter de werking van de raad zal coördineren. Hij verwoordt de ambitie van RINK als volgt:

“Met de oprichting van RINK zet Aalst een duidelijke stap om de industriële basis van de stad te versterken en bedrijven weerbaarder te maken in een snel veranderende wereld. Wat internationaal belangrijk is voor industrie en ondernemerschap, vertalen we in Aalst naar concrete lokale acties.”

Die focus op weerbaarheid en vertaling naar de praktijk sluit nauw aan bij wat ondernemers vandaag nodig hebben: niet alleen visie, maar ook toepasbare oplossingen.

Interius Advocaten: betrokken op en naast het terrein

Interius Advocaten, het advocatenkantoor van Freek Van Neck, ondersteunt ondernemingen niet alleen vanuit de juridische praktijk via onder meer ondernemingsrecht, maar gelooft ook sterk in betrokkenheid bij het ondernemerslandschap zelf. Initiatieven zoals RINK tonen hoe waardevol samenwerking is tussen beleid, experts en ondernemers.

Door actief mee te denken over de toekomst van industrie en KMO's – en tegelijk bedrijven dagelijks te begeleiden met helder, pragmatisch juridisch advies – wil Interius Advocaten bijdragen aan een duurzaam en gezond ondernemingsklimaat.

Hoe Interius Advocaten legal AI omarmt met Innoverius

In september zette Interius Advocaten een belangrijke stap richting verdere digitalisering.

Het kantoor migreerde alle software naar Innoverius, een Belgische legal AI-suite die artificiële intelligentie combineert met modern kantoorbeheer via Odoo, Microsoft 365 en OpenAI.

Achter deze technologie staat Gert Loterman, doctor in artificiële intelligentie en oprichter van Innoverius. Zijn missie: advocaten versterken met slimme, geïntegreerde tools die tijd besparen en kwaliteit verhogen.



Interius Advocaten zet een nieuwe stap in digitale innovatie. Met de Belgische legal AI-suite Innoverius kiest het kantoor resoluut voor efficiëntie, kwaliteit en toekomstgericht werken.

Belgische innovatie met een duidelijke visie

Innoverius is een volledig geïntegreerd softwareplatform voor advocatenkantoren, gebouwd op de solide basis van Odoo – een Belgische open source-omgeving die wereldwijd gebruikt wordt

voor bedrijfsbeheer. Waar veel bestaande oplossingen tekortschieten, brengt Innoverius een vernieuwende aanpak.

“Juridische software is beperkt op zakelijk vlak, en standaard bedrijfssoftware begrijpt de realiteit van een advocatenkantoor niet,” zegt Gert Loterman. “Met Innoverius hebben we Odoo op maat gemaakt voor de advocatuur, waardoor we uitblinken op beide vlakken – door alles, van dossier tot facturatie, slimmer te integreren.”

Het resultaat? Een alles-in-één omgeving waarin advocaten dossiers, agenda's, prestaties, communicatie en documenten beheren. Geen versnippering meer, maar één helder geheel.

Waarom Interius koos voor Innoverius

Voor Interius Advocaten was de overstap naar Innoverius een logische keuze. Het kantoor werkte met oudere software die uitgefaseerd werd, en besloot de kans te grijpen om het volledige kantoorbeheer te moderniseren.

“Het vernieuwende sprak ons meteen aan,” vertelt Freek Van Neck van Interius Advocaten.

“De integratie van artificiële intelligentie in onze software stelt ons in staat dossiers beter te behandelen. We zijn ook het eerste advocatenkantoor dat met Innoverius in zee gaat. Achter Innoverius staat Odoo, een sterke open source-partner, waarvan Innoverius de software volledig op maat heeft aangepast voor advocatenkantoren.”

De implementatie gebeurde stap voor stap, met nauwe samenwerking tussen het team van Interius en een vast aanspreekpunt bij Innoverius.

“De bijna dagelijkse aanwezigheid van een consultant die alles in goede banen leidde en onze medewerkers begeleidde, maakte het verschil,” zegt Freek. “Dankzij die persoonlijke één-op-één begeleiding verliep de opstart vlot, en werden eventuele uitdagingen snel opgelost. Ondertussen blijft Gert de software

verder finetunen en verbeteren, op basis van onze feedback.”

Efficiënter werken, meer tijd voor inhoud

Sinds de overstap merkt het kantoor een duidelijke verbetering in efficiëntie en overzicht.

“Het takenbeheer verloopt veel efficiënter dan vroeger,” vertelt Freek. “We beheren nu alles in één platform: dossiers, agenda, communicatie, schuldinvordering, prestaties en documenten. Dat zorgt voor meer overzicht, minder fouten en vooral meer tijd voor inhoudelijk werk.”

De integratie van AI helpt het team sneller tot de kern te komen zonder in te boeten aan kwaliteit.

“AI versterkt onze expertise, het vervangt ze niet,” benadrukt Freek. “Het gebruik van artificiële intelligentie moet altijd doordacht en verantwoord gebeuren. Nazicht en dubbelchecken blijven essentieel, maar het helpt ons om sneller en preciezer te werken.”

Technologie als partner, niet als bedreiging

Ook Gert Loterman benadrukt dat AI geen vervanging is van het menselijke aspect van de advocatuur, maar juist een versterking. “AI is geen heilige graal,” zegt hij. “Het blijft mensenwerk. Maar wie leert omgaan met AI, heeft een voorsprong. Advocaten die dat niet doen, laten de kaas van hun brood eten door wie wél innoveert.”

Voor Interius draait het niet alleen om technologie, maar om de manier waarop die technologie het werk verrijkt. “Voor ons is Innoverius geen software, maar een strategische partner,” besluit Freek Van Neck van Interius. “Het helpt ons om elke dag beter te werken – en dat merken onze cliënten.”

Over Innoverius

Innoverius is een Belgische legal AI-suite die artificiële

intelligentie combineert met modern legal management via Odoo, Microsoft 365 en OpenAI.

De tool begrijpt en schrijft juridische documenten en communicatie op basis van dossiers, wetgeving, rechtspraak en rechtsleer.

Meer informatie: www.innoverius.com